

Гунина Елена Николаевна
кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры Управление развитием пространственно-экономических
систем, Южный федеральный университет
генеральный директор
Общество с ограниченной ответственностью
«Экспертное бюро оценки и консалтинга»
г. Ростов-на-Дону, Россия
gunina-helen@mail.ru

Горина Анастасия Александровна
магистрант
факультет управления Южного федерального университета
г. Ростов-на-Дону, Россия
anastasija.don@yandex.ru

**Государственно-частное партнерство в Южном федеральном
округе в 2020-2022г.г: особенности, перспективы, проблемы.**

В данной статье рассматривается государственно-частное партнерство в Южном федеральном округе, в пример приводятся Ростовская область, Волгоградская область и Краснодарский край. Также в статье указываются те проблемы, которые существуют при государственно-частном партнерстве. Автором статьи были разработаны меры решения проблем, а также комплекс перспектив, которые помогут эффективно реализовывать государственно-частное партнерство в Южном федеральном округе.

Ключевые слова: государственно-частное партнерство, инвесторы, государство, муниципалитет, бизнес, отрасли, Южный федеральный округ, особенности.

Gunina Elena
PhD in Economics, Associate Professor
FSAEI HPE Southern Federal University
Rostov-on-don, Russia
gunina-helen@mail.ru

Anastasia Gorina

student

Faculty of management of the southern Federal University,

Rostov-on-don, Russia

anastasija.don@yandex.ru

Public-Private Partnership in The Southern Federal District in 2020-2022: Features, Prospects, Problems

This article discusses public-private partnership in the southern Federal district, as an example, the Rostov region, Volgograd region and Krasnodar territory. The article also specifies the problems that exist in public-private partnership. The author of the article has developed measures to solve problems, as well as a set of perspectives that will help effectively implement public-private partnership in the southern Federal district.

Keywords: public-private partnership, investors, state, municipality, business, industries, southern Federal district, features.

Государственно-частным партнерством является комплекс форм длительного взаимодействия государства и бизнеса с целью решения общественно значимых задач на взаимовыгодных условиях.

На данный момент государственно-частное партнерство является одним из важных инструментов привлечения отечественного, а также иностранного частного капитала, который необходим для удовлетворения существующих нужд инфраструктуры.

«Развитие объектов, являющихся составляющими инфраструктуры транспорта, городского хозяйства, социальной сферы, всегда связано с высокими затратами».[3] Финансирование нередко выходит за пределы возможностей региональных и городских бюджетов. Данные проблемы должны быть решены в обязательном порядке, так как развитие инфраструктуры, собственно, и обеспечивает экономический рост. Также

одними из важных являются вопросы качества предоставления государственных услуг. Именно поэтому привлекаются предпринимательские структуры и власть вступает с ними в партнерство. Для бизнеса партнерство с государством — это, как правило, снижение долгосрочных рисков ведения бизнеса.

С 2002 года в России глубоко заговорили о партнерстве государства и предпринимательских структур, как об основном инструменте промышленной политики. Этому поспособствовало осознание того, что в ближайшее десятилетие экономика страны неизбежно будет развиваться в условиях высоких цен на нефть и другое сырье. Правительство заявило о начале возрождения высокотехнологических секторов, создании инновационной инфраструктуры и восстановлении науки. Вместе с изменением правового регулирования экономики с целью стимулирования развития наукоемких отраслей и их финансовой поддержки, государство выступило в роли непосредственного субъекта экономической деятельности. Как итог - появление инструментов государственно-частного партнерства.

Для реализации проектов государственно-частного партнерства в РФ возможно использовать различные источники финансирования, такие как:



Рисунок 1 – Источники финансирования государственно-частного партнёрства[1]

Процесс комбинирования источников финансирования открывает новые возможности для органов государственной и муниципальной власти, связанные с улучшением бюджетной и социально-экономической эффективности проекта, а также увеличение численности возможных кредиторов и инвесторов. «Каждый конкретный проект предполагает гибкую модель финансирования, что делает его более привлекательным одновременно для общества и инвесторов».[5]

«Южный федеральный округ стал одним из первых субъектов РФ, который целенаправленно формировал на своей территории правовые основы для отработки механизма государственно-частного партнерства».[4] Именно это помогло начать осуществление масштабных проектов с элементами государственно-частного партнёрства в области жилищно-коммунальных хозяйств для активного развития систем водоснабжения и водоотведения, учитывая жилищные и промышленные строительства в городах Южного федерального округа.

На примере города Ростова-на-Дону, можно сказать, что в условиях государственно-частного партнёрства в рамках регионального законодательства была реализована реконструкция набережной в Ростове-на-Дону, а также были выстроены водноспортивные оздоровительные комплексы в соседних районах, также формировались центры амбулаторного гемодиализа не только в Ростове-на-Дону, но также и в близлежащих городах.

Сотрудничество Ростовской области и различных муниципальных образований с частными партнерами реализуется для общественно значимых проектов, как в области экономики, так и в социальной сфере.

За последнее время, можно сказать, что уровень развития государственно-частного партнерства был увеличен практически на 6%. Ростовская область в 2018 году занимала 33 место по уровню развития

государственно-частного партнерства среди субъектов ЮФО, уступая Астраханской и Волгоградской области.

На 2020 год Ростовская область обеспечивает осуществление почти двухсот проектов государственно-частного партнёрства, общий объем инвестиций которых составляет свыше 105,0 млрд рублей.

Что касается Волгоградской области, то в 2019 году она заняла 1 место среди субъектов ЮФО по уровню развития сферы государственно-частного партнерства, что свидетельствует о том, что решаются крупные социальные задачи, посредством реализации проектов в медицинской, образовательной и коммунальной сферах. В Волгоградской области наблюдается активное участие не только государства, но и инвесторов, что способствует росту привлекательности региона и улучшению инвестиционного климата.

На данный момент, в Волгоградской области заключено 12 концессионных соглашений и 1 соглашение о государственно-частном партнёрстве, а общий объем инвестиций составляет около 100 млрд. рублей.

Среди крупных проектов, выделим концессионное соглашение о централизации систем холодного водоснабжения и водоотведения (около 60 млрд руб.), соглашение по реконструкции полигона ТБО в Волжском (95,9 млн руб.), соглашение в отношении объектов теплового хозяйства Волгограда, планируемое до 2045 года (29,6 млрд руб.), а также соглашение о наружном освещении Волгограда, о создании имущества для санаторно-курортного лечения и так далее.

Краснодарский край активно использует государственно-частное партнерство для привлечения частных инвестиций и бизнеса для решения тех задач, которые тесно связаны с социальной сферой, а именно с товарами, услугами и строительными объектами социального и инженерного обеспечения. Государственно-частное партнерство Краснодарского края включает в себя ряд определённых форм взаимовыгодного сотрудничества,

благодаря которым и государство, и частный сектор могут извлекать взаимную выгоду.

Таким образом, в Краснодарском крае были заключены соглашения о предоставлении оборудования для снабжения парковочных мест на дорогах (338,5 млн руб.), соглашение о теплоснабжении муниципального образования (175,4 млн руб.), соглашение о реконструкции муниципального имущества Славянского района (140 млн руб.), соглашение в отношении имущества Черноморского городского поселения Северского района (11 млн руб.) и так далее.

Стоит сказать о том, что Южный федеральный округ обладает значительными преимуществами для инвесторов для развития экономики, так как он обладает выгодным природно-ресурсным потенциалом и благоприятной демографической ситуацией. Также в Южном федеральном округе можно наблюдать развитую транспортную инфраструктуру, промышленный потенциал и квалифицированные трудовые ресурсы. Самими благоприятными отраслями, по мнению администраций регионов Южного федерального округа, являются: топливно-энергетическая, машиностроительная, металлургическая, пищевая, туристско-рекреационная.

За последние годы можно наблюдать рост основных экономических показателей Южного федерального округа, которые способствуют расширению интереса для потенциальных инвесторов.

Основной проблемой Южного региона является неэффективная экономическая структура и низкая производительность труда, это определяется тем, что в мощных секторах, таких, как сельское хозяйство, транспорт и строительство, объем производительности труда составляет от 40 до 75% от среднероссийского уровня. Также Южный федеральный округ сталкивается тем, что в нем недостаточный уровень специальных компетенций и знаний у государственных и муниципальных заказчиков в

области государственно-частного партнерство, что влечет за собой низкий уровень мотивации, как со стороны государства, так и со стороны инвесторов.

Для решения имеющихся проблем, необходимо привлекать не только отечественных инвесторов, но также и зарубежных, что поможет освоить новейшие технологии, а также будет способствовать активному применению новейших методов управления для решения имеющихся проблем.

Также необходимо разрабатывать единую и общую государственную и региональную политику по отношению к развитию государственно-частного партнерства в России, что можно сделать посредством определения роли и места государственно-частного партнерства в социально-экономической политики России, а также выделить значимые направления для активного развития всех форм государственно-частного партнерства.

«Также необходимо создавать единые институты развития государственно-частного партнёрства и не только со стороны государства, но и также со стороны бизнеса».[2] А еще для большей эффективности управления в области государственно-частного партнёрства необходимо привлекать высококвалифицированных специалистов, тем самым удерживая способность государственно-частного партнерства в своих рядах.

Но и в завершении, стоит выделить еще одно немаловажное направление, которое поможет решить имеющиеся проблемы в государственно-частном партнерстве Южного федерального округа. Данным направлением является увеличение уровня специальных компетенций и знаний в области государственно-частного партнерства у государственных и муниципальных заказчиков, что, впоследствии, будет способствовать созданию мотивации на местах со стороны органов власти при осуществлении проектов государственно-частного партнерства.

Список источников и литературы

1. Борщевский Г.А. Государственно-частное партнерство. Учебник и практикум / Г.А. Борщевский. - М.: Юрайт, 2015. - 346 с.
2. Йескомб Э. Государственно-частное партнерство. Основные принципы финансирования / Э. Йескомб. - М.: Альпина Паблишер, 2015. - 411 с.
3. Казанцев А.К. Государственно-частное партнерство в научно-инновационной сфере / А.К. Казанцев. - М.: ИНФРА-М, 2017. - 221 с.
4. Кабашкин В. Государственно-частное партнерство в регионах Российской Федерации / В. Кабашкин. - М.: Дело, 2015. - 251 с.
5. Романцов А.Н., Фоменко А.В. Государственно-частное партнерство как инструмент развития объектов инфраструктуры и реализации общественно значимых проектов // Вестник ПАГС. 2018. №5.

Выходные данные статьи:

Гунина Е. Н., Горина А. А. Государственно-частное партнерство в Южном федеральном округе в 2020-2022г.г: особенности, перспективы, проблемы // Журнал «У». Экономика. Управление. Финансы., №2. 2020. URL: <https://portal-u.ru/index.php/journal/article/view/361>